

# GT-SAT

Di sinilah kantor pusat GT-SAT sejak Agustus 2007; perusahaannya sendiri didirikan sejak tahun 2004. Kantor terletak di sebelah kanan gedung, sedangkan gudang menempati bagian kiri. Selain dua rekanan Guil dan Tom, juga terdapat satu staff tambahan yang bekerja di bagian administrasi dan satu orang ahli logistik.

Perangkat antena diperlukan untuk melakukan pengujian yang mendalam dengan LNB pada seluruh satelit yang ada. GT-SAT juga menyewa gudang lain di wilayah segitiga antara Belgia, Belanda dan Jerman, dengan luas 2.000 m2 untuk penyimpanan yang terdiri dari bagian untuk barang-barang yang terkena bea cukai untuk tujuan Eropa, dan bagian untuk barang-barang tanpa bea cukai untuk tujuan negara-negara non-Eropa.

"Gudang ini buka 24/7 (24 jam setiap hari)," Tom menjelaskan "sehingga kami dapat melakukan pengiriman setiap saat"



## TELE-satellite World

[www.TELE-satellite.com/...](http://www.TELE-satellite.com/)

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ara/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ara/gtsat.pdf</a>
Indonesian	Indonesia	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/bid/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/bid/gtsat.pdf</a>
Bulgarian	Български	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/bul/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/bul/gtsat.pdf</a>
Czech	Česky	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ces/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ces/gtsat.pdf</a>
German	Deutsch	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/deu/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/deu/gtsat.pdf</a>
English	English	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/eng/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/eng/gtsat.pdf</a>
Spanish	Español	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/esp/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/esp/gtsat.pdf</a>
Farsi	فارسی	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/far/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/far/gtsat.pdf</a>
French	Français	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/fra/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/fra/gtsat.pdf</a>
Greek	Ελληνικά	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/hel/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/hel/gtsat.pdf</a>
Croatian	Hrvatski	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/hrv/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/hrv/gtsat.pdf</a>
Italiano	Italiano	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ita/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ita/gtsat.pdf</a>
Hungarian	Magyar	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/mag/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/mag/gtsat.pdf</a>
Mandarin	中文	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/man/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/man/gtsat.pdf</a>
Dutch	Nederlands	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ned/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ned/gtsat.pdf</a>
Polish	Polski	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/pol/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/pol/gtsat.pdf</a>
Portuguese	Português	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/por/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/por/gtsat.pdf</a>
Romanian	Românesc	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/rom/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/rom/gtsat.pdf</a>
Russian	Русский	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/rus/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/rus/gtsat.pdf</a>
Swedish	Svenska	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/sve/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/sve/gtsat.pdf</a>
Turkish	Türkçe	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/tur/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/tur/gtsat.pdf</a>



Jarang suatu perusahaan dikelola dengan bijaksana seperti GT-SAT. Setiap bagian menyatu dengan bagian berikutnya, seperti permainan susun gambar. Seperti yang tampak sekarang, bagaimanapun, banyak usaha dan kerja keras yang diperlukan untuk mencapai kinerja yang lancar seperti ini. Kami berkunjung ke kota kecil di Luxembourg tepat di jantung Eropa untuk mendapatkan informasi bagaimana mereka menciptakan bisnis yang sukses ini.

Luxembourg memiliki populasi hanya setengah juta jiwa. "Tambahannya lebih dari 100.000 lagi datang dari Perancis, Belanda dan Jerman setiap hari untuk bekerja di sini," Guil Mediouni menjelaskan kenyataan ekonomis tentang negaranya. Bersama Tom Schulz, dia adalah rekanan yang setara di GT-SAT, "meskipun kami tidak bisa melakukannya tanpa Jack, rekanan kami" kata Tom.

Jack adalah pemilik pabrikan LNB di

Taiwan dan menjalankan produksinya di Shenzhen, China.

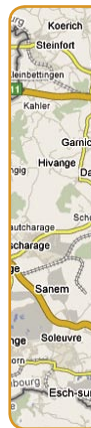
Tanpa disadari, banyak hal terjadi secara tidak disengaja. Tom Schulz berasal dari Oldenburg di Jerman Utara dan menjadi Direktur Ekspor di pabrikan besar asesoris satelit pada tahun 1996. Pada tahun 2001 dia memutuskan untuk keluar dari pekerjaannya dan pindah ke penyalur besar satelit di Luxembourg, di sana dia bertemu Guil Mediouni dari Israel, yang juga bekerja

di industri tersebut sejak tahun 2000. Tom dan Guil bekerja bersama-sama dengan sempurna, terutama karena mereka bekerja dengan serius, yang menjadi dasar penanganan konsumen secara serius.

Sehingga, mereka memutuskan untuk mengambil selangkah lebih jauh. GT-SAT didirikan pada tahun 2004 dengan dukungan dari rekanan dan teman mereka Jack Chao dari Litec di Taiwan, yang baru saja mendirikan pabrik LNB di Shenzhen.

"Hubungan rekanan dibangun berdasarkan kepercayaan, dukungan penuh dan penghargaan dari kerja bersama," bukan hanya menjadi motto mereka, tetapi juga sikap perilaku mereka dalam menghadapi pelanggan.

"Ini adalah mimpi yang menjadi





◀ Inilah GT: Guil Mediouni di sebelah kanan dan Tom Schulz di sebelah kiri.

Bahasa asli Tom adalah Jerman, dan Guil berbicara Yahudi sebagai bahasa pertama, dan bahasa Inggris sebagai pilihan di GT. Tom selalu bangun awal, sedangkan Guil selalu bergadang, membuat salah satunya selalu siap melayani konsumen. Guil menangani keuangan dan teknologi, sedangkan Tom adalah marketing dan logistik yang profesional.

besar dan luas lengkap dengan kantor dan banyak tempat untuk gudang. "Sekarang kami bahkan memiliki ruangan untuk lebih banyak karyawan," Tom menjelaskan. "Kami sedang mencari orang untuk bagian penjualan, akunting, logistik, serta insinyur."

Sepertinya memerlukan banyak karyawan baru? Guil memiliki cerita latar belakang: "Saat ini pertumbuhan bisnis

kami yang kuat memerlukan tambahan karyawan sehingga pertumbuhan ini dapat dipertahankan."

Maka berapa cepat bisnis ini berkembang? Guil mengeluarkan komputer laptopnya dan menunjukkan bukti kepada kami. "2005 merupakan tahun pertama bagi kami dan kami meraih turnover sebesar EUR 2,1 juta. Pada tahun 2006 meningkat menjadi 5,8 juta dan tahun 2007 menunjukkan nilai turnover sebesar EUR 7,3 juta." Target untuk tahun 2008 adalah 10 juta, suatu nilai yang menunjukkan banyak harapan bagi Guil dan Tom. Secara jelas mereka ingin menjadi pemimpin pasar.

Sebagian besar konsumen GT-SAT adalah penyalur untuk penyedia acara, yang menjelaskan porsi besar pengiriman. Kenyataannya, GT-SAT secara tidak

kenyataan: menjadi atasan untuk sendiri, mengambil keputusan sendiri dan – di atas segalanya – menerapkan misi kami terhadap konsumen," kata Tom.

Jack telah menjadi rekanan yang sangat membantu, namun distribusi selalu berarti menjalankan risiko keuangan. "Kami mulai menjalankan perusahaan secara two-menshow di apartemen saya", Tom mengingat masa lalunya. "Perjalanan bagi saya meliputi bangun dari ranjang sofa dan berjalan ke ruang tengah tempat komputer dipasang. Satu-satunya gangguan lalu lintas hanyalah kabel jaringan yang berada di mana-mana."

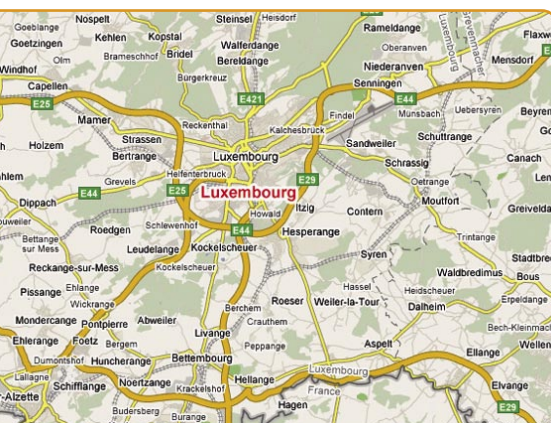
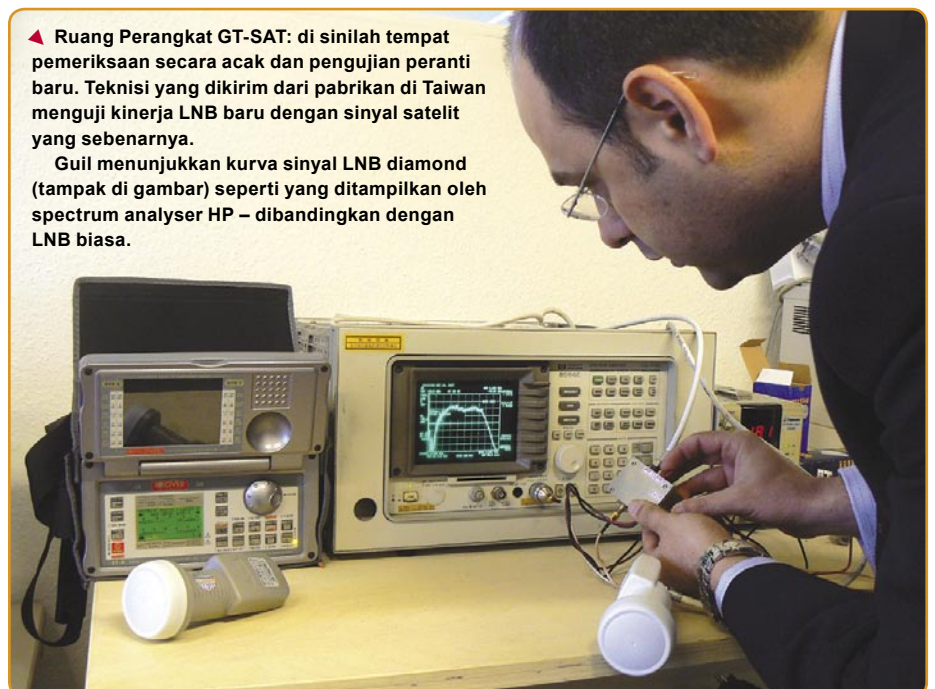
Gudangnya adalah di garasi dan jika telah penuh mereka akan memperluas bisnisnya hingga ke trotoar – tentu saja jika tidak hujan.

Saat ini, GT-SAT menyewa bangunan



◀ Ruang Perangkat GT-SAT: di sinilah tempat pemeriksaan secara acak dan pengujian peranti baru. Teknisi yang dikirim dari pabrik di Taiwan menguji kinerja LNB baru dengan sinyal satelit yang sebenarnya.

Guil menunjukkan kurva sinyal LNB diamond (tampak di gambar) seperti yang ditampilkan oleh spectrum analyser HP – dibandingkan dengan LNB biasa.





▲ Setiap LNB GT-SAT memiliki nomor seri sendiri, sehingga setiap produk dapat dilacak kembali. Bahkan di gudang setiap LNB dapat dilacak karena nomor seri semua LNB juga ditempelkan di kotak karton.

langsung menyalurkan LNB untuk penyedia layanan di Scandinavia dan Baltic States, di Rusia, dan Eropa Timur.

Tom menjelaskan tipe LNB: "Pada tahun 2004 kami memulai dengan empat tipe dasar: tunggal, kembar, quattro dan quad." Kemudian ditambah tipe sirkular, seri mini, dan pada tahun 2007 dilengkapi dengan seri Diamond dengan LNB berkualitas tinggi yang tidak saja menawarkan kemampuan penerimaan yang handal tetapi juga anti-air. "Seri Diamond mendapat sukses besar di negara-negara tropis," Tom menjelaskan dengan bangga. LNB yang berteknologi tinggi ini meningkat permintaannya di Eropa hingga kini.

Tom dan Guil mempertimbangkan konsumennya sebagai rekanan. "Tujuan

◀ Tampak bagian dalam gudang. Salah satu alasan utama bagi keberhasilan GT-SAT mengirim pesanan dalam jumlah besar setiap saat, yang menjadi syarat untuk mendapatkan konsumen agen besar. Hingga 30.000 LNB tersimpan di gudang GT-SAT di Belgia dan Luxembourg, mewakili dana yang cukup besar. Ekspor dilakukan melalui pelabuhan Antwerp di Belgia, satu kontainer 40-feet dapat menampung 60.000 LNB.

"Bisnis kami diasuransikan pada perusahaan Coface" Guil menjelaskan. "Dengan cara ini kredit kami terlindungi".

kami adalah hubungan bisnis jangka panjang daripada kesuksesan jangka pendek," Tom berargumentasi dan Guil mengingat masa awal bisnis mereka. "Switch salah satu LNB kami yang pertama tidak berfungsi sebagaimana mestinya." Hal seperti ini terjadi di dunia nyata, dan beginilah cara GT-SAT bereaksi: "Kami mengambil kembali LNB yang rusak dan mengirimkan penggantinya secara gratis kepada seluruh konsumen yang mengalami." Setiap instalatir yang menerima LNB rusak juga mendapatkan pengganti dengan LNB tipe baru sebagai keuntungan tambahan. "Dengan cepatnya kami bereaksi, maka konsumen kami tidak marah dan kami memiliki kesempatan untuk menunjukkan kepada konsumen bahwa kami serius tentang menganggap konsumen sebagai rekanan," Guil mengingat episode dalam karir bisnisnya.

Tentu saja hanya mungkin menawarkan insentif seperti ini jika kedua belah pihak menilai setara investasi dalam hubungan kerja tersebut. "Kami lebih baik tidak membuat keuntungan tambahan daripada mengecewakan konsumen kami," Tom menambahkan, dia membuat daftar pilar kesuksesan bagi GT-SAT: "Kualitas, layanan, kepercayaan, komunikasi."

Jika Anda ingin menemui kedua orang ini, maka kunjungilah anjungan GT-SAT di ANGA Cologne, mereka tampil di sana setiap tahun. "Kami ingin memperluas hubungan kerjasama kami," Tom mendukung para importir, agen besar dan penyalur untuk berhubungan dengan GT-SAT.

Apa yang membuat GT-SAT begitu menarik adalah Tom dan Guil sebagai rekan bisnis benar-benar beraksi dalam konser. Keduanya memiliki tujuan yang sama dan – selain itu – pemahaman yang sama tentang bagaimana cara mencapai tujuan itu.

Dalam usaha ini, kesuksesan jangka panjang akan diberikan kepada GT-SAT dan rekanan mereka yang ada saat ini dan di masa mendatang.

## New at GT-SAT



▲ Ini adalah unit uji pertama dari LNBF quad sirkular, yang akan dipasarkan pada akhir kuartal ketiga tahun 2008. GT-SAT juga mengembangkan LNB uni-kabel yang akan tersedia pada saat yang sama.

▲ GT-SAT akan memperkenalkan monoblok berjarak 3° segera setelah edisi ini terbit. Sebelumnya monoblok tunggal dan ganda berjarak 4,3° juga akan segera tersedia.

◀ Ini adalah LNB sirkular untuk rentang frekuensi 12,2 hingga 12,7 GHz, yang diperkenalkan bersamaan dengan penerbitan TELE-satelit dan dirancang untuk dipasarkan di Amerika.

Fitur yang luar biasa dari sebagian besar LNB GT-SAT adalah panjang mount 40mm yang memungkinkan instalatir untuk mengatur LNB secara sempurna pada fokusnya.

