

Sea-Tel

Alexander Wiese

Saat ini internet dan televisi telah menjadi fitur standar pada sebagian besar kapal, namun apakah Anda pernah membayangkan bagaimana hal ini menjadi mungkin untuk terhubung ke Internet di tengah samudera? Bagaimana memasang piringan satelit di sebuah kapal yang terus bergerak ke segala

arah sepanjang waktu? Terdapat solusi untuk skenario ini dan kami mengunjungi pemimpin pasar untuk penerimaan satelit maritim di Southampton di bagian selatan Inggris, yaitu lokasi perusahaan AS Sea-Tel menempatkan cabang Eropa-nya.



▲ Tepat di sebelah kanan lintasan rel kereta-api menuju London dan sangat dekat dengan Bandara Southampton, di sinilah Sea-Tel membangun kantor cabang Eropa-nya. Gudang terletak di sebelah kiri dan bangunan kantor dengan di depannya berdiri Peter Broadhurst, Vice President Sea-Tel, di sebelah kanan.

Sea-Tel didirikan pada tahun 1978 oleh insinyur desain Robert J. Matthews. Sebelum menjadi seorang entrepreneur, dia pernah bekerja untuk COMSAT dan bertugas untuk mengembangkan sistem penerimaan yang stabil untuk maritim yang pertama di dunia.

Spesifikasinya berdasarkan rancangan militer saat ini yang berarti bahwa spesifikasinya sangat rumit, yang biasanya

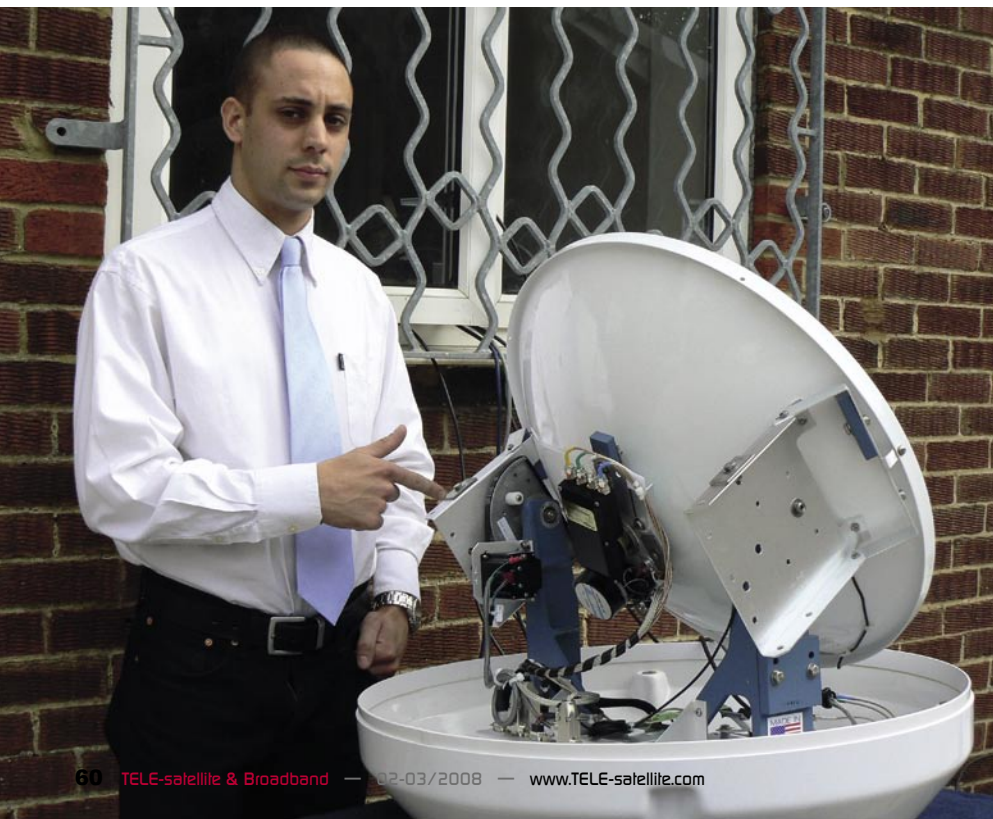
menjadi kasus untuk pekerjaan militer. Pada suatu hari Robert J. Matthews berpikir untuk dirinya sendiri bahwa pasti terdapat cara yang murah untuk mencapai tujuan yang sama dan dia memutuskan untuk mendirikan perusahaannya sendiri, Sea-Tel.

Dia memulainya di garasinya, karena rumah dan garasinya terletak di Concord, sekitar 100 km di sebelah timur San Francisco, Sea-



Tel masih memiliki kantor pusatnya di daerah pedalaman, daripada di pinggir pantai.

Saat ini Sea-Tel telah beralih pemilik dan sekarang dimiliki oleh Cobham corporation, yang memiliki sejumlah perusahaan di bidang militer dan teknis. Vice President Sea-Tel



◀ Stuart Broadfield, Pelatihan/Pelayanan, menunjukkan bagian dalam antenna Coastal: antenna parabola yang sangat dalam dan berputar menurut elevasi dan azimuth. Karena seluruh sistem Sea-Tel berdasarkan konsep cassegrain, maka LNB-nya terletak di belakang, seperti yang terlihat di gambar, dan motor akan menggerakkan LNB agar selalu tepat posisi penerimaannya. "Seluruh kendali dipancarkan melalui kabel coax," Stuart menjelaskan, "untuk dapat meminimalkan jumlah sambungan dan fasilitas instalasi". Rentang rotasi antenna adalah 680° yang berarti antenna dapat berputar hingga hampir dua putaran.



Peter dan dia menjelaskan alasannya. "Pertumbuhan kami berlanjut menjadi lebih dari 20% dari tahun ke tahun dan sekarang tercatat \$100 Juta + turnover."

Menarik untuk disimak bahwa bisnis ini selalu berubah dan bahkan re-invent sendiri lagi dan lagi. Menurut Peter "kami mulai menawarkan sistem VSAT hanya pada tahun 2003 dan saat ini VSAT menghasilkan 65% dari turnover kami." Sisa 35% didapatkan dari perangkat TVRO.

Karena kapal-kapal tidak tinggal diam di suatu tempat maka sulit untuk mendefinisikan secara geografis dari mana asal konsumen yang terbesar. Peter memperkirakan bahwa sekitar 45% adalah konsumen Eropa, 40% Amerika dan 15% Asia.

Distribusi ini menjelaskan alasan Sea-Tel membuat cabang Eropa di Southampton. "Kami memiliki 35 staff di Southampton," kata Peter "dan di kantor pusat di Amerika Serikat kami memperkerjakan 215 orang, sehingga di sinilah antena tersebut difabrikasi."

Kantor pendukung lain terletak di Norway, Florida dan kemungkinan segera dibuka di Singapura. "Saat ini kami sedang membangun kantor di Asia agar lebih dekat dengan konsumen Asia," Peter menjelaskan rencana pengembangan mendatang.

Maka siapa sebenarnya yang mencari perangkat penerimaan satelit yang self-guiding 3-axis? "Mayoritas konsumen datang dari perusahaan minyak dan gas alam yang melengkapi landasan bor-nya dan kapal layanan dengan sistem antena kami," elaborasi Peter dan mengembangkan senyum besar sebelum melanjutkan "Otoritas Norwegia telah meluluskan regulasi bahwa semua kapal memerlukan kelengkapan sistem penerimaan TV untuk hiburan bagi ABK." Membicarakan tentang intensi yang baik! Jika regulasi serupa diterapkan di negara-negara lainnya, maka akan membuat gembira Sea-Tel tanpa akhir, tentu saja.

Segmen konsumen lain yang penting dengan porsi 25% adalah kapal yacht dan kapal pelepas, yang berarti kapal milik pribadi. Sekitar 10% dari sistem Sea-Tel datang dari kapal komersil, misalnya kapal angkutan. Semua segmen ini menunjukkan trend yang meningkat, sedangkan bisnis kapal cruise cenderung tetap pada 10% serta segmen OEM pada 5%. Sisa 10% datang dari kapal penangkap ikan, namun segmen ini menyusut volumenya.

Bagi Anda yang tidak begitu mengerti dengan bisnis ini Peter menjelaskan cara kerja bisnis ini. "Jika Anda memesan kapal pada hari ini, maka akan selesai pada tahun 2010 atau 2011." Akankah kebutuhan dan permintaan telah berubah kemudian? Apakah harga minyak telah naik lagi? Atau mungkin dipermudah lagi? Akankah semua kapal yang sekarang dipesan benar-benar diperlukan dan akankah semua kapal baru ini

▲ Fitur perantara "04" merupakan teknologi yang mantap: yang menciptakan horizon artifisial dengan selalu menjaga mount antena pada posisi yang datar. Kotak di sebelah kiri yang terletak di lengan kanan terdapat unit kendali untuk sistem ini, dan kotak di sebelah kanan terdapat penerima GPS. Dalam pengaturan ini, LNB hanya berputar untuk fine-tuning skew. Unit yang berputar terhubung secara elektronik melalui sebuah slider, sehingga dapat berputar terus-menerus tanpa hentian.

Peter Broadhurst menjelaskan kepada kami alasan Matthews menjual perusahaannya kepada Cobham: "Dia telah berusia 70-an, perusahaan berkembang cepat, dan inilah langkah logis selanjutnya untuk menjual

perusahaan agar perkembangannya terus berlanjut." Harga yang telah dibayar selanjutnya untuk Sea-Tel menjadi setara dengan turnover tahunan. "Bagi Cobham investasinya telah dilunasi," menurut



▲ Ini adalah unit kendali pada rak 19". Tampilan menunjukkan nilai derajat – di sini Anda dapat melihat 013 E untuk satelit HOTBIRD – serta pengaturan threshold dan PID NID (identifikasi jaringan) untuk mendeteksi HOTBIRD.

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/ara/seatel.pdf
Indonesian	Indonesia	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/bid/seatel.pdf
Bulgarian	Български	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/bul/seatel.pdf
German	Deutsch	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/deu/seatel.pdf
English	English	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/eng/seatel.pdf
Spanish	Español	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/esp/seatel.pdf
Farsi	فارسی	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/far/seatel.pdf
French	Français	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/fra/seatel.pdf
Greek	Ελληνικά	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/hel/seatel.pdf
Croatian	Hrvatski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/hrv/seatel.pdf
Italian	Italiano	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/ita/seatel.pdf
Hungarian	Magyar	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/mag/seatel.pdf
Mandarin	中文	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/man/seatel.pdf
Dutch	Nederlands	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/ned/seatel.pdf
Polish	Polski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/pol/seatel.pdf
Portuguese	Português	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/por/seatel.pdf
Russian	Русский	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/rus/seatel.pdf
Swedish	Svenska	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/sve/seatel.pdf
Turkish	Türkçe	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0803/tur/seatel.pdf



Bagian dalam gudang: "Anda sedang melihat unit yang berharga 2 juta Dollar AS," kata Peter Broadhurst. Diperlukan waktu enam minggu bagi perangkat ini untuk bisa mencapai gudang di Southampton dari Amerika Serikat. "Sistem yang paling laris adalah antena VSAT 100m," menurut Peter, dia menambahkan "kami telah menjual lebih dari 2000 antena ini." Sea-Tel menawarkan tiga seri produk: seri Coastal dengan ukuran antara 30cm dan 80cm, seri '04' dari 80 hingga 150cm, dan seri '97' dari 200 hingga 360cm, yang juga tersedia untuk penerimaan C band. Sea-Tel hanya mengirim ke dealer khusus dan dengan rentang harga dari USD 4.400 untuk sistem 30cm sederhana hingga USD 90.000 untuk varian 360cm. "Kapal Cruise sebagian besar menggunakan tipe 200cm, dan biasanya mereka memasang dua sistem untuk satu kapal untuk kestabilan operasional". Peter menjelaskan.



Amy Bishop di dalam gudang suku cadang. Sea-Tel dapat menyediakan suku cadang untuk produk yang diproduksi 10 tahun lalu. Karena seluruh produk dibuat oleh Sea-Tel sendiri dan seluruh dokumentasi selalu tersedia, maka suku cadang dapat diproduksi ulang untuk kasus tertentu. Dengan cara ini Sea-Tel menjamin konsumen untuk operasi jangka panjang dan kestabilan operasi pada tingkat yang tinggi.

memerlukan penerimaan satelit? Bagi Sea-Tel jawabannya tidak hanya bertumpu pada standar fabrikasi yang cemerlang tetapi juga pada layanan purna-jual.

Tentu saja dalam memasuki pasar baru seperti Internet. "Setelah segalanya, sekarang tamu-tamu pada kapal cruise mengharapkan koneksi internet," Peter menjelaskan – atau lebih dari itu. "Kami bahkan menawarkan solusi yang memungkinkan penggunaan handphone pribadi melalui pico spots."

Bisnis lain untuk masa mendatang adalah sistem penerimaan bergerak untuk kereta api. "Perusahaan Perkereta-apan meningkat menandingi pesawat terbang dan sehingga meningkatkan pelayanan yang mereka tawarkan," Peter menjelaskan.

Klien pertama adalah Thales, yang akan menawarkan Internet kereta api mereka mulai tahun 2008 melalui perusahaan 21net. Kapasitas Ku band dari HISPASAT akan digunakan dan di dalam kereta api konsumen akan dapat mengakses server Internet via WiFi.

Sea-Tel akan menyediakan perangkat VSAT bergerak yang akan diadaptasi secara khusus untuk menyesuaikan aplikasi di bidang yang baru ini: antena akan mengalami keterbatasan rentang elevasi karena telah diketahui sebelumnya, di latitude mana kereta api tersebut dijalankan. Dengan cara ini antena akan dijaga sangat kompak untuk meminimalkan hadangan aerodinamis.

Sea-Tel sedang menggarap pasar yang





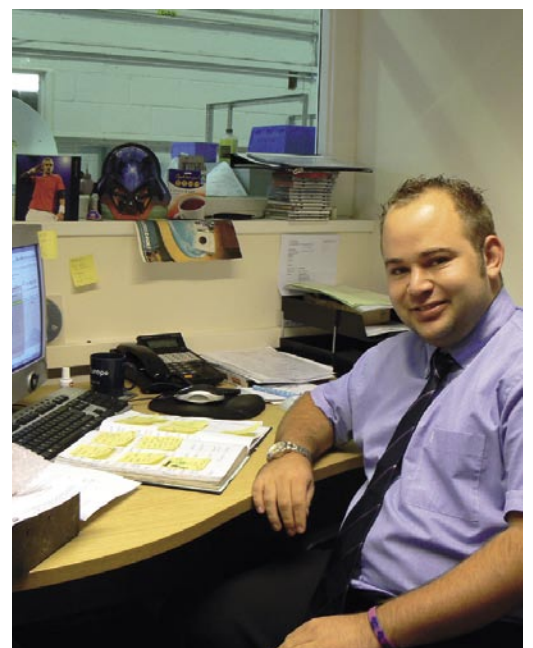
◀ Tampak kantor tim penjualan: Vice President Peter Broadhurst di sebelah kiri dan Koordinator Penjualan Samantha Whittlesey di sebelah kanan.



▲ Sea-Tel menempatkan kepentingan besar pada layanan teknis konsumen. Jake Barrow-Sutton adalah salah seorang teknisi perbaikan.

sangat menarik. Dapat diharapkan bahwa peranan ini akan terus berkembang karena dunia semakin mobile dan penerimaan satelit di kapal dan kereta api serta pesawat terbang, juga di mobil penumpang telah semakin memungkinkan secara teknis.

Sehingga prospek masa mendatang terlihat sangat menjanjikan.



▲ Aaron Peach adalah pembuat jadwal produksi dan bertanggung jawab untuk memastikan ketersediaan seluruh barang yang diperlukan tepat waktu dan telah diuji untuk pengiriman kepada konsumen.