



# Sat & Sound di Brussels



**Keuntungan membangun bisnis di kota kecil: parkir luas untuk truk angkutan dan pelanggan, langsung di depan toko di Halle, Belgia**



**Stefaan Cornelis di depan TV demo yang menampilkan siaran HD Discovery dengan receiver baru Topfield TF7700HSCI yang diperkenalkan TELE-satelit di edisi terdahulu**

**Apa yang dilakukan** oleh pebisnis hotel jika kegemarannya adalah penerimaan satelit? Sederhana: dia akan menjadi pemasok perangkat satelit! Stefaan Cornelis, yang memulai hobi penerimaan satelitnya di tahun 1992, hadir dengan keputusan bersama teman sekolahnya Didier Debey pada tahun 2000 untuk berbisnis sendiri. Dengan latar belakang insinyur elektrik, Didier menangani semua aspek teknis dalam bisnis, sedangkan Stefaan mengurus bagian administrasi.

Sebagai agen penyalur, Sat & Sound terutama menjual ke pengecer. Pada mulanya, mereka membuat beberapa merk dagang untuk produk yang ada. Namun kini, Sat & Sound memfokuskan usahanya pada merk Topfield untuk receiver satelit dan SmartWi untuk produk berbagi-kartu. "Kami sangat puas dengan dukungan yang kami terima dari Topfield", Stefaan menjelaskan, "jika terjadi masalah pada peranti lunak, Topfield akan segera bereaksi." Produk paling laris adalah Topfield model 5000CI Plus dan receiver PVR 5510. "Kedua model ini memenuhi sekitar 60% dari penjualan kami", ungkap Stefaan, "Tambahkan 10% berasal dari SmartWi."

Stefaan mempunyai harapan yang tinggi untuk musim gugur tahun 2007: "Pada saat tersebut akan hadir banyak saluran HDTV baru, tidak hanya untuk Belgia, namun juga untuk Perancis." Dia percaya satelit "hot-spot" Eropa yang baru adalah Astra di 23,5° BT. Stefaan juga sangat optimis sehingga dia dan rekannya menajajaki ide untuk menyewa gudang yang lebih besar. "Bagian berbahasa-Prancis di Belgia berjarak dekat dari sini. Biaya sewa lebih rendah di sana", komentar Stefaan atas pandangannya terhadap situasi setempat. Dia fasih berbahasa Flemish (Belanda), Perancis dan Inggris.

Terdapat sekitar tujuh pemasok besar perangkat satelit di Belgia, salah satunya sangat besar. Enam lainnya, terdapat Sat & Sound, berukuran lebih kurang sama. Mungkin bisnis HDTV yang akan hadir dapat mengubah hubungan ini bagi Sat & Sound. Stefaan dan rekannya mencoba membuat ini menjadi kenyataan!



**Model Topfield mana yang ada? Stefaan mempunyai stok untuk setiap model.**