

Satellite Business in Winnipeg, Manitoba

21st Century Entertainment Inc, Winnipeg

21st Century Entertainment, yang bermarkas di Vancouver, mempunyai empat kantor cabang. Selain loudspeaker dan produk hiburan rumah lainnya, perusahaan ini juga merupakan salah satu agen besar perangkat satelit di Kanada. Salah satu kantor cabangnya dapat ditemui di Winnipeg dan mencakup provinsi Manitoba, Saskatchewan dan Ontario. Heather Pullen, manager kantor cabang Winnipeg, menjelaskan, "Saya mengambil alih di sini sejak Juni 2006." Produk yang paling dicari adalah antena piringan 60 cm untuk penerimaan satelit di posisi 91° BB (269° BT), 110° BB (250° BT) dan 119° BB (241° BT), yang terjual sekitar 50 unit per bulan. Yang juga populer adalah piringan 90 cm, sedangkan antena 100 dan 120 cm umumnya untuk sistem bermotor, yang ditawarkan oleh Heather ke konsumen adalah motor Moteck.

"Receiver kami yang paling laris adalah Coolsat diikuti receiver Mercury dari

Fortecstar," Heather menjelaskan tentang bisnisnya. Bagian yang menarik adalah receiver 4DTV yang terjual sekitar 15 unit per bulan – dengan harga eceran CAN\$ 1000,00! Pembeli receiver ini biasanya telah memiliki antena

Penawaran khusus dari Heather: hanya dengan CAN\$ 29,99 Anda bisa mendapatkan piringan 60 cm beserta LNB dua keluaran dan mount persegi.



Di salah satu kawasan industri Winnipeg, Anda dapat menemukan kantor cabang 21st Century Entertainment.

C-band lama. Dengan receiver ini sekarang mereka bisa menerima seluruh sinyal C-band digital dari 4DTV.

Di Winnipeg terdapat tiga agen yang serupa. 21st Century hanya menjual kepada penyalur dan tidak langsung ke pengguna. "50% dari konsumen kami datang langsung ke kantor kami, sedangkan sisanya meminta agar produk dikirimkan", komentar Heather. Kami bertanya tentang penjualan receiver HDTV: "Pada mulanya sekitar 2-3 receiver per bulan; saat ini mencapai 15 per bulan."



Ini adalah LNB dengan mount tipe "D". Kabel coax dari LNB disalurkan melalui lengan pemegang. Untuk kegunaan ini terdapat dua jenis mount yang berbeda: persegi dan "D". Penggunaan LNB dengan tipe lengan pemegang yang tepat atau pemegang multifeed akan membantu melindungi kabel koneksi dari pengaruh cuaca.

Satman, Winnipeg

Jerry Fisher adalah pendatang baru di industri satelit, namun pada saat yang sama dia mempunyai pengalaman beberapa tahun di dunia penerimaan satelit. Setelah pensiun pada tahun 2006, dia memulai bisnis barunya bersama dengan kawan lamanya Frank Apperley. Jerry memasang sistem satelitnya yang pertama pada tahun 1981. Dia bekerja selama 30 tahun untuk Nestlé di cabang teknis, namun dia telah menggunakan waktu luangnya untuk memasang sistem satelit



Jerry di kantor rumahnya di Winnipeg. Dia telah banyak mencurahkan perhatian untuk situsnya ([www. SatmanCanada.com](http://www.SatmanCanada.com)) untuk menjelaskan seluruh kemungkinan teknis kepada konsumen barunya. "Sebagian besar konsumen saya masih muda dalam pengalaman komputer." Dia sangat gembira menemukan Jamil Ahsan, yang membantu membuat situsnya menjadi lebih profesional.

Heather Pullen di ruangan stok yang tertata rapi, mulai dari konektor tipe "F" hingga switch DiSeqC; segala sesuatu yang diperlukan instalatir.



sebagai penghasilan tambahan. "Saat ini saya bekerja dengan tiga sub kontraktor", Jerry menjelaskan, "mereka mengkonstruksi sistem antena untuk saya." Ketika dia memulai bisnisnya tahun lalu. Satu tahun kemudian telah menjadi 30 per bulan. Tetapi ini adalah komponen, bukan penjualan sistem antena lengkap yang menjadi mayoritas penjualannya. 80% dari penjualannya pada receiver Viewsat dengan harga ke konsumen CAN\$ 200,00. Yang kedua adalah piringan satelit. "75% dari penjualan piringan kami adalah piringan 60 cm. Antena 90 cm mencapai 15%, dan sisanya piringan 100 cm." Antena yang lebih besar digunakan untuk sistem bermotor.

Kami bertanya kepada Jerry di mana dia mendapatkan nama Satman. "Untuk beberapa lama saya berkontribusi untuk edisi Canadian: pedoman acara satelit Onsat. Yang memproduksi tayangan radio satelit dengan topik penerimaan satelit. Pada saat melakukan ini saya mendapatkan nama julukan Satman." Onsat menghentikan operasinya pada tahun 1993.

Jerry cukup optimis dengan perkembangan HDTV dan membuat observasi yang menarik: "Banyak orang membeli monitor HDTV pada Hari Natal tahun lalu untuk menonton saluran HDTV melalui kabel. Namun mereka kecewa dengan kualitas gambar yang disalurkan oleh sistem kabel." Ketika mencari sumber lain untuk HDTV agar mereka dapat memanfaatkan sepenuhnya monitor HDTV tersebut, mereka menemukan TV satelit. Jerry melihat ini adalah peluang untuk mengkonversi konsumen kabel yang kecewa menjadi konsumen satelit. Dia melihat masa depan yang sangat optimis: "HDTV akan segera menjadi bisnis yang besar!"



Pada usia 60 tahun, Jerry baru saja memulai. Dia berdiri di halan di depan antena 3,6 meter miliknya. Dia mengganti wire mesh pada antena ini tahun lalu. Dia memiliki LNB C/Ku-band dengan actuator dari pabrikan VonWeise di St. Louis, Amerika. Satelit favoritnya adalah SatMex 5, G3, AMC1 dan Galaxy 4. Antena 100cm dengan motor dipasang

di atas atap untuk penerimaan satelit dari 148° BB (212° T) hingga 55.5° BB (304.5° BT). Dua antena 80cm berdekatan dengan LNB kembar digunakan untuk penerimaan saluran definisi standar Bell ExpressVu di 91° BB (269° BT) dan saluran definisi tinggi di 82° BB (278° BT).



Meskipun dalam teriknya cahaya matahari, tetaplah dingin di Winnipeg. Di sini John memamerkan piringan dengan solusi pemegang LNB buatannya sendiri.

Montir Mobil Antik John, Stonewall

John Wallace telah bekerja di bengkel mobil selama 20 tahun. Jika dia memiliki waktu luang, dia mencari sesuatu yang tidak biasa. Seorang petani mungkin telah lupa bahwa beberapa tahun lalu telah menyimpan kendaraan yang tidak berfungsi lagi di halaman belakang. Di sinilah John mendapatkan mobil Chrysler keluaran tahun 1949 lengkap dengan interior aslinya. Dia memperbaiki mobil ini di bengkelnya dan dengan mudah dijual kembali di Toronto.

Namun kecintaannya dalam membangun sesuatu juga termasuk dalam penerimaan satelit. "Iklim yang ekstrim di Kanada memerlukan bahan bangunan yang khusus", John menjelaskan. Beberapa waktu lalu, suhu yang ekstrim telah merusak pemegang LNB-nya. "Plastik mudah merekah." Dia membuat rancangan

di kertas bagaimana pabrikan membuat pemegang LNB agar tahan terhadap suhu arctic: "Sebuah penjepit terbuat dari logam adalah triknya." Nyatanya, segala saran tentang solusi jenis ini yang mempengaruhi keseluruhan rancangan adalah tidak sah baginya.

Namun dia juga memikirkan solusi multifeed; dia menciptakan pemegang dari bahan-bahan di bengkelnya sehingga beberapa LNB dapat dipasang. John, yang berasal dari keluarga insinyur, berkomentar, "Menemukan solusi adalah kegembiraan bagi saya!"



Sebuah mobil Chrysler keluaran tahun 1949 menunggu untuk diperbaiki oleh John.